

| Stage of development of the business ecosystem | Overall leadership challenges | PARTENARIAT COOPERATIVE CHALLENGES | PERFORMANCE COMPETITIVE CHALLENGES |
|--|--|---|--|
| Pioneering Explorer | Value Valeur ajoutée | Définir, en partenariat, les objectifs du partenariat, lancer des projets pilotes à l'échelle clinique | Cibler les projets sur les populations ou les trajectoires qui présentent les meilleurs potentiels de rationalisation |
| Expansion Déployer | Critical mass Masse critique | Généraliser le partenariat dans les projets cliniques et l'introduire au niveau de la gouvernance du réseau (scale-up and spread) | Renforcer l'attractivité d'un réseau au sein duquel la coordination est un gage d'efficacité et de qualité des prestations et services |
| Authority Formaliser | Lead coevolution Stratégie | Adapter la charte, les statuts et inclure le partenariat de soins dans le plan stratégique | Valoriser le partenariat dans la contractualisation, à l'interne et à l'externe (membres, Etat, assureurs, fournisseurs, etc.) |
| Renewal Adapter | Continuous performance improvement Amélioration continue | Créer de nouveaux projets de partenariats générant des innovations et de l'amélioration continue | Veiller à ce que la coordination profite à tous les acteurs au sein de l'écosystème, empêcher les interférences externes |